

Boom uitgevers — onafhankelijke gids 2026



De grootste catalogus van de markt, hybride boek-en-digitaal, met eigen examenplatform

keuzedelen.info • Editie 2026 • mei 2026

Waarom dit document

keuzedelen.info bouwt een onafhankelijk overzicht van het keuzedelen-aanbod in het MBO. Geen aanbieder betaalt voor positie. Alle data komt uit DUO MK11, het SBB-register en publieke bronnen van de aanbieders zelf.

De markt voor keuzedeel-content is opvallend ondoorzichtig. Wie biedt wat? Wat kost het? Welke aanbieder past bij ons curriculum? Deze gids zoomt in op één aanbieder: **Boom uitgevers**. Met circa 150 titels in de keuzedelenbundel heeft Boom de grootste catalogus van de Nederlandse markt. Voor scholen die met een vertrouwd uitgeversmodel willen werken, brede sectorale dekking nodig hebben, en bereid zijn boek-en-digitaal hybride te blijven werken, is Boom een logische eerste shortlist-kandidaat. Deze gids legt uit waar de propositie sterk staat, en waar je in een offerte-traject op moet doorvragen.

Wie is Boom in 60 seconden

Boom uitgevers Amsterdam is een gevestigde algemene uitgeverij waarbinnen het MBO één van meerdere takken is. Boom is geen "MBO-only" speler — de uitgeverij bedient ook hbo, wo, professional learning en algemene publicaties. Dat is tegelijk een kracht (financiële stabiliteit, lange-termijn investeringscapaciteit) en een aandachtspunt (MBO-focus moet concurreren met andere prioriteiten binnen het bedrijf).

De positionering voor keuzedelen: klassieke educatieve uitgever met grootste catalogus en hybride lever-model. Boom positioneert de keuzedelenbundel als "een vertrouwd begrip in het onderwijs". Onderscheidende eigenschap: het eigen digitale examenplatform **Skillsly**, waarmee Boom verder gaat dan content-leverancier en ook examen-administratie ondersteunt.

Het aanbod telt circa 150 keuzedeel-titels, beschikbaar onder één bundel-licentie. Voor juni 2026 zijn 23 vernieuwde titels gepland — doorlopende ontwikkeling is dus zichtbaar.

Wat ze leveren

Het aanbod: 150 titels in een bundel, breed sectoraal

De keuzedelenbundel dekt zeven sectoren met substantie: zorg (V&V;), handel en ondernemerschap, horeca en bakkerij, ICT, transport/scheepvaart/logistiek, veiligheid (Beveiliging) en luchtvaart. Dat is een breedte die geen andere aanbieder in deze omvang biedt — vooral de

combinatie van zorg, ICT, veiligheid en logistiek in één catalogus is sterk voor multi-sectorale ROC's.

De niveau-spreiding is niet expliciet publiek gespecificeerd. Boom claimt MBO-brede dekking. Voor de inkoop is dat een aandachtspunt: vraag in een offerte expliciet welke titels op welk niveau beschikbaar zijn, want generieke "MBO-breed" verbergt vaak een zwaartepunt op niveau 3 en 4.

De USPs, met onze duiding

1. "Één licentie, toegang tot 150 keuzedelen." — Het all-you-can-eat bundel-model is voor scholen met een breed opleidingsportfolio aantrekkelijk: geen onderhandelen per titel, geen budget-stress als een opleiding op het laatste moment een ander keuzedeel kiest. Onze duiding: het bundelmodel is alleen rendabel als je daadwerkelijk een breed deel van de catalogus inzet. Een gerichte school met 10-15 keuzedelen per jaar betaalt feitelijk voor 140 ongebruikte titels.

2. Hybride: "Zowel online als offline in ons lesmateriaal." — Boom blijft fysiek boek én online platform leveren. Onze duiding: dit is een onderscheidend voordeel ten opzichte van AYCL (puur digitaal). Voor scholen waarin docenten of studenten boek-affiniteit hebben, of voor onderwijssituaties waar schermbeperking gewenst is (laagopgeleide volwassenen, NT2-trajecten), is hybride een echte plus. Tegelijk is het ook een kostendrijver: fysieke logistiek (webshop, verzending, gratis vanaf €20) zit verdisconteerd in de tarieven.

3. Eigen digitaal examenplatform Skillsly. — Skillsly biedt dashboards, intelligente filters, gecombineerde resultaten, berekeningsdatum-exports en examiner-overzicht. Onze duiding: dit is een echte differentiator. Boom is de enige uitgever van de vier die een eigen examenplatform heeft. Voor examencommissies die centrale administratie willen — over meerdere examinatoren, meerdere klassen, meerdere keuzedelen heen — is Skillsly een serieuze plus. Vraag in een demo expliciet hoe Skillsly integreert met het schooladministratiesysteem; daar zit doorgaans de praktische pijn.

4. Customisable bundle-creation voor docenten. — Docenten kunnen eigen subbundels samenstellen uit de catalogus. Voor opleidingen met afwijkende profielen handig; vraag wel of dit een lichte UI-toevoeging is of structureel onderhouden functionaliteit.

Levering: hybride boek-en-digitaal, klassiek uitgeversmodel

Fysieke werkboeken via de Boom-webshop (gratis verzending vanaf €20), en online toegang via Skillsly. Dat is een klassiek uitgeversmodel met een digitale laag erbovenop, niet een SaaS-platform met content erin. Het verschil is wezenlijk: bij Boom blijft het boek het primaire werkmateriaal, en gebruikt het platform vooral voor toetsing en administratie.

Examineren: in Skillsly, met centrale dashboards

Skillsly lijkt op publieke pagina's vooral gericht op centraal examen-management: dashboards, examiner-overzicht, gecombineerde resultaten, berekeningsdatum-exports. Voor scholen die meerdere examinatoren in synchroon willen houden over een grote catalogus heen is dat aantrekkelijk.

Wat zit erin en wat niet — eerlijk lijstje

Voor wie past het, en voor wie minder?

Voor de decaan / SLB'er

Voor decanen en SLB'ers is Boom *matig* passend. Het product is gericht op het docent- en examen-proces, niet op het keuzeproces vóórdát een student inschrijft. Er zijn geen LOB-tools, geen profielmatching, geen student-facing keuzeomgeving die je als decaan in je begeleiding kan inzetten.

Wat een decaan wel kan benutten: de breedte van de catalogus. Met 150 titels is er vrijwel altijd een keuzedeel dat past bij waar een student heen wil. Dat geeft je begeleidingsruimte: je kunt op basis van wat de student wil iets aanwijzen dat in de catalogus zit — je hoeft niet "we hebben dat niet" te zeggen.

Wat je moet weten vóórdát je studenten met Boom-keuzedelen confronteert: het lesmateriaal is fysiek én digitaal. Voor sommige studenten (bijvoorbeeld dyslectici, anderstaligen, lichamelijk beperkten) kan de fysieke component een hulpmiddel zijn; voor anderen is dat extra logistieke last. Bespreek met je opleiding hoe het fysieke boek bij de student komt — via school, via de webshop, of via een centrale uitleen.

Voor de docent

Voor docenten is Boom *goed* passend, met name voor docenten die het uitgeversmodel waarderen. Een fysiek werkboek dat je in de klas kunt openen, een platform voor opdrachten en toetsing, en de mogelijkheid om eigen bundels samen te stellen — dat is een vertrouwd model voor docenten die hun didactiek liever niet 100% op een SaaS-platform bouwen.

Wat een docent het eerste semester mag verwachten: een werkboek per student in de klas, toegang tot Skillsly voor opdrachten en toetsing, en de mogelijkheid om voor de eigen sector een subbundel te maken. De inwerktijd op Skillsly is op publieke pagina's niet gedetailleerd; vraag in een demo om een korte showcase van de docent-flow voor één keuzedeel van begin tot eind.

Wat docenten zelf moeten regelen: voortgang per student is niet zo ingebouwd als bij AYCL. Skillsly is sterk in examen-administratie, minder duidelijk in stap-voor-stap voortgang per leerling tijdens het keuzedeel. Voor docenten die graag een dashboard hebben "waar staat elke student nu in het traject" is dit een aandachtspunt om in een demo te toetsen.

Voor inkoop / opleidingsmanager

Voor inkoop is Boom *uitstekend* passend. Een bekende, gevestigde uitgever met facturatie via webshop of distributeur, één bundel-licentie voor een brede catalogus, en eigen examenplatform onder één contract. Dat is administratief eenvoudig: één leverancier voor content én examineren.

Schaal: hoewel publiek geen named klanten genoemd worden, is Boom een 150+ titel-leverancier — dat soort schaal bestaat niet zonder een substantieel klantenbestand. Vraag in een gesprek expliciet om referenties (drie of vier vergelijkbare ROC's), want die zijn op publieke pagina's onzichtbaar.

Prijs: niet publiek. Het bundel-model is voor inkoop pas attractief vanaf een bepaalde gebruiksgraad. Maak voor je een offerte aanvraagt een interne inschatting: hoeveel keuzedelen gebruiken we in een schooljaar, hoeveel studenten doorlopen die, en wat zou een fictieve "per K-deel per student"-prijs maximaal mogen kosten om de bundel rendabel te maken. Met die getallen ga je de offerte-fase in.

Switching-cost: omdat Boom hybride werkt en fysieke boeken in de keten zitten, is mid-jaar omschakelen lastiger dan bij pure SaaS. Plan een contractperiode die met je curriculum-cyclus synchroniseert.

Onafhankelijk verdict

Wanneer kies je Boom?

Als je school een brede opleidingenportfolio heeft, een gevestigde uitgever wil als partner, en hybride boek-en-digitaal werken een bewuste keuze is. Als examen-administratie centraal moet kunnen lopen via één platform (Skillsly) en je één contract wilt voor zowel content als examineren.

Als je purely digitaal wilt werken zonder boek, als je voortgang per student stap-voor-stap wilt tracken (eerder een AYCL-feature), of als je specialistische beroepskeuzedelen (afbouw, vakmanschap) nodig hebt — daar dekt Boom maar gedeeltelijk.

De grootste catalogus van de markt (150 titels) onder één bundel-licentie, plus eigen examenplatform Skillsly — geen andere uitgever combineert die schaal met dat examen-component.

Geen publieke prijstransparantie, geen named klantencases, en geen claim over SBB-koppeling met auto-updates. Voor de aankoop-cyclus is dat veel informatie die je via sales moet binnenhalen.

Snelle feiten

Type	Klassieke educatieve uitgever — hybride boek-en-digitaal
Moeder / locatie	Boom uitgevers Amsterdam (algemene uitgeverij, MBO is één van vele takken)
Aanbod-grootte	~150 titels in bundel; 23 vernieuwde titels gepland juni 2026
Sectoren	Zorg (V&V;), Handel & Ondernemerschap, Horeca & Bakkerij, ICT, Transport & Logistiek, Veiligheid, Luchtvaart
Levering	Hybride: fysieke werkboeken (webshop, gratis verzending vanaf €20) + Skillsly online platform
Examineren in platform	Ja, eigen examenplatform Skillsly
Prijsindicatie	Niet publiek — bundel-licentie-model; vraag offerte
Bekende klanten (publiek genoemd)	Geen ROC's of MBO's bij naam genoemd op publieke pagina's — vraag referenties op
Bron-URL	boom.nl/mbo

Wat kun je nu doen?

Drie concrete vervolgstappen

1. **Bekijk de aanbieder-pagina op keuzedelen.info** voor de live update van het aanbod, vergelijking en reviews.
2. **Vraag contact aan via onze [whitepaper-flow](#)** — via keuzedelen.info loopt het eerste gesprek met 5% korting bij eerste afdruk. Geen verplichtingen.
3. **Schrijf een review** als je Boom al gebruikt — jouw ervaring helpt collega-decanen en docenten in hun keuze.

info@keuzedelen.info

keuzedelen.info • onafhankelijke gids voor MBO-keuzedelen

Bronnen geraadpleegd mei 2026: boom.nl/middelbaar-beroepsonderwijs, boom.nl/mbo. Deze whitepaper is gratis en mag verspreid worden mits met bronvermelding (keuzedelen.info). keuzedelen.info is onafhankelijk: geen aanbieder betaalt voor positie, ranking of analyse. Aanbieders kunnen feitelijke correcties voorstellen op hun aanbieder-pagina.